

Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen PDF ladda ner



LADDA NER

LÄSA

Beskrivning

Författare: Urban Gavelin.

Varför säljer du inte mer? Och varför jobbar du så hårt? Affärsutveckla med 7K-modellen! Digitalisering och automatisering har stort fokus idag. Dina kunder gör mer och mer själva medan du är rådgivaren i bakgrunden. Men hur har du egentligen organiserat den där bakgrunden? Faktum är att de flesta inom Key Account Management idag upplever samma irritationsmoment. Det handlar om en handfull områden – delar av det säljprogram som borde ticka och gå som en klocka hos varje företag. Men som idag går långsamt och krånglar för att det är fullt av buggar. Vi på Powersales har upptäckt att det ofta saknas både medvetenhet och enkla verktyg att rätta till det och har därför möjliggjort en lösning: 7K-modellen. 7K-modellen kommer att förenkla och berika livet för dig som jobbar med nyckelkunder, vare sig du har titeln Key Account Manager eller inte. Med denna nya verktygslåda kan du ta kunden med dig på en resa. En resa där ni utvecklar era affärer tillsammans.

Annan Information

12 timmar sedan - Bokbörser.se. FBöcker och Litteratur. Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen

Vi spelar flöjt 3 · Facklan, Volume 4 · Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen · Den nya tiden.

10 timmar sedan - Bokbörser.se. FBöcker och Litteratur. Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen

Nationalekonomi (2017) : "Kundresan", "Frihet att välja", "Mikroekonomi och makroekonomi", "Krishantering i praktiken", "Vem ska . Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen

Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen. Urban Gavelin - Henrik Mannerstråle Häftad. 2017.

Inrikes enhetsfrakt Sverige: 45 SEK In Stock. Igår 22:34. Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen.

12 aug 2016 . Nypris 24.000 YEN dvs cirka 2000 SEK, anledningen varför den säljs är pga min sambo önskade annan modell och dom lade i fel i kartongen.

verktyg säljes. ” Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen 408:- 10 timmar sedan - Bokbörser.se.

Köp boken Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen av Urban Gavelin, Henrik Mannerstråle (ISBN.

Jämför priser på Kundresan: affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen (Häftad, 2017), läs recensioner om.

. Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen · Tobias i Lycksele · Stjärnsvenska Skriv i nivåer 08.

Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen. Urban Gavelin - Henrik Mannerstråle Häftad. 2017.

Gavelin, Urban | Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen. 408 SEK. Denna bok är förlagsny.

Nedan följer ungefärliga träffar relaterade till din sökning: Kundresan : affärsutvecklande försäljning - så får du fler och lyckligare nyckelkunder med 7K-modellen

